Раздел 1 Экономическая сущность, предмет, методология, методы и.т.д.

Тема 1 Сущность, задачи, предмет, методология, содержание категории экономика

1. Структура и закономерности развития экономических отношений.
2. Соотношение материального и нематериального в экономических отношениях.

Тема 2. Организация производственных процессов и планирование

1. Сущность производственного процесса
2. Виды планирования

Введение в экономику

Идеи экономистов имеют гораздо большее значение, чем принято считать и думать. В действительности только они и правят миром. Д. М. Кейнс Современная экономика – это особая и специфичная среда жизни современного общества, которая имеет свои законы и нерешенные проблемы. Это мир, полный загадок и противоречий, а также парадоксов. Часто кажется, что экономика имеет такую простоту, которую суждено понять немногим.

Л. Л. Савелло Экономика – одна из древнейших наук. Она всегда привлекала внимание ученых и всех образованных людей. Древние ученые пытались определить, что лежит в основе цены товаров, как можно разбогатеть. Сегодня интерес образованных людей к экономике не перестает возрастать. Объясняется это глобальными переменами, которые происходят во всем мире и в России. Видный американский ученый Пол Самуэльсон назвал экономику «Королевой наук». Лауреат Нобелевской премии М.

Фридмен писал, что экономика – очаровательная наука, она удивляет тем, что ее фундаментальные принципы очень просты, но их понимают немногие. Сложность данной науки в том, что при изучении она требует, по словам известного специалиста по истории А. Хейльброннера, «выносливости верблюда и терпения святого». Развитие рыночной экономики в нашей стране диктует необходимость целенаправленного формирования нового рыночного мышления людей. Формированию этого мышления будет способствовать изучению экономической теории. Эта наука поможет Вам разобраться и сориентироваться в сложных проблемах экономической реальности, научиться объективно оценивать свои возможности и найти свое место в сегодняшнем мире, в обновляющейся сложной системе социально-экономических отношений.

Люди понимают, что человек не может иметь все, что ему хочется. Обычно мы сталкиваемся с этим каждый раз, заходя в магазин. Хотя есть 30–40 вещей, которые мы с Вами хотели бы купить немедленно, но Вы знаете, что сейчас можно выбрать 1, 2 или 5 таких вещей. Каждый из нас постоянно должен делать выбор. Даже преуспевающий бизнесмен и члены правительства постоянно сталкиваются с проблемой выбора, т. к. даже они не могут купить все, что хотят. Поэтому каждый год наиболее остро в правительстве обсуждается проблема: как расходовать бюджет.

А почему это происходит? (ни общество, ни отдельный индивидуум не могут иметь все, что хотят). Просто всего на всех не хватает. Разнообразие материальных потребностей людей безгранично. Но существует лимит ресурсов, из которых производятся эти материальные потребности, т. е. товары и услуги. Когда национальные ресурсы полностью задействованы, единственный способ увеличить производство одного продукта – сократить производство другого товара. Человеческие потребности безграничны, а ресурсы, необходимые для их удовлетворения, ограниченны и редки.

Следовательно, экономика – это наука, которая анализирует, каким образом общество при ограниченности ресурсов распределяет их с тем, чтобы удовлетворить свои потребности.

Ресурсы – это труд, земля, капитал (здания, сооружения, станки, машины, деньги), предпринимательские способности, время. В каждый (данный) момент времени совокупность ресурсов, которые имеются в распоряжении людей, ограничена.

Возникновение и развитие экономической теории

1.1. Первые школы экономической теории

Истоки экономической науки: самые первые высказывания об экономике и экономических явлениях можно найти в учениях мыслителей древнего мира. Наиболее известны сегодня взгляды древнегреческих мыслителей (Ксенофонта – 430–354 гг. до н. э.; Платона – 427–347 гг. до н. э.; Аристотеля –384–322 гг. до н. э.), которые теоретически образуют исходные пункты современной экономической науки. Например, идеи о полезности как основе ценности хозяйственных благ, о правильном обмене хозяйственных благ как обмене эквивалентов и др. В условиях рабовладения физический труд считался недостойным для свободного гражданина, поэтому продукт измеряли только полезностью, а не трудом.

Экономическая мысль Древнего Рима (Варрон – 116–27 гг. до н. э.; Катон старший – 234–149 гг. до н. э.; Плиний –24–79 гг. н. э.; Сенека – 4–65 гг. н. э.) являлась своего рода продолжением экономической мысли Древней Греции. Здесь также встречается обоснование необходимости рабства, но в высказываниях римских мыслителей находят свое отражение упадок и разложение рабовладельческого строя. Так, Сенека утверждал, что по природе все люди равны. Он писал: «Они рабы. Но они люди». Сенека осуждал рабство, выступал против ростовщичества, хотя сам через вольноотпущенников занимался ростовщичеством и был очень богат. Идеи Сенеки оказали влияние на христианство.

Христианство принесло с собой коренной переворот в общем взгляде на хозяйственную деятельность. Оно объявило самый простой труд необходимым и святым делом. Апостол Павел завещал: «Если кто не хочет трудиться, тот и не ешь». Принцип справедливой цены, социальной, а не индивидуальной оценки продуктов и многие другие экономические проблемы изложены в той или иной степени в христианском учении. Но это еще не было систематизированное учение об экономике.

Как наука, т. е. систематизированное знание о сущности, целях и задачах экономической системы, экономическая теория возникла в XVI–XVII вв. Это период становления капитализма, зарождения мануфактуры, углубления общественного разделения труда, расширения рынков, интенсификации денежного обращения. На эти процессы экономическая наука откликается появлением меркантилизма – первой школы, характеризующей развитие экономической теории (политической экономии). Сущность учения меркантилистов сводится к определению источников происхождения богатства (и в этом их заслуга, они впервые о них заговорили), но они трактовали этот вопрос односторонне, т. к. источник богатства выводили из сферы обращения, а само богатство отождествляли с деньгами, отсюда и название «меркантильный» – денежный. Идейно близкой к меркантилизму является политика протекционизма, направленная на защиту, ограждение национальной экономики от конкуренции со стороны других государств путем введения таможенных барьеров, ограничений проникновения в страну товаров и капиталов. Наиболее известными представителями меркантилизма были Томас Мен (1571–1641), Антуан Монкретьен де Ваттевиль (1575–1621), Дэвид Юм (1711–1776). Особую популярность среди меркантилистов имели Томас Ман и Антуан Монкретьен де Ваттевиль.

Томас Мен – английский экономист, став купцом и нажив солидное состояние, передал свой опыт в двух небольших сочинениях: «Рассуждение о торговле в Англии с ОстИндией» и «Богатство Англии во внешней торговле, или Баланс нашей внешней торговли как результат нашего богатства». В то время торговля и обращение денег играли настолько большую роль, что слова «торговля» и «экономика» считались почти однозначными. Мен главным видом капитала считает торговый капитал, богатство отождествляет с денежной формой, а путем обогащения признает торговлю, в которой вывоз товаров преобладает над ввозом, что приносит богатство.

Антуан Монкретъен – поэт, мятежник, дуэлянт, прожил бурную, полную приключений жизнь; подобно героям книги А. Дюма «Три мушкетера», был осужден как государственный преступник, по приговору суда его труп был сожжен, а пепел развеян по ветру. Но в историю он вошел как яркий представитель меркантилизма во Франции, который обессмертил свое имя тем, что ввел в научный оборот термин «политическая экономия». С выходом в свет его книги «Трактат по политической экономии» (1615) экономическая теория более 300 лет развивалась и до сих пор развивается как политическая экономия. Первая часть данного термина произошла от слова «политейя», что означает «государственное устройство». Следовательно, политэкономия дословно переводится как «законы хозяйствования в рамках государства» (не в отдельном рабовладельческом или городском хозяйстве, как у Аристотеля, а именно в государстве в целом).

Внешняя торговля, по мнению Монкретьена, является источником прибыли, «главной целью различных ремесел» и лучшим способом приобретения могущества государства. Монкретьен видел разницу между деньгами и богатством, благосостоянием. «Не обилие золота и серебра... делает государство богатым, – писал он, – но наличие предметов, необходимых для жизни и для одежды...» Он был противником роскоши, которая, по его словам, «для государства чума и роковое разорение».

Учение Вильяма Петти (1623–1686) является как бы переходным от меркантилизма к классической (подлинной) науке – политической экономии. Его работы: «Трактаты о налогах и сборах» (1662), «Политическая арифметика» (1676), «Кое-что о деньгах» (1682) и др. Последняя работа оценена Ф. Энгельсом как шедевр политической экономии. Заслуга В. Петти в том, что он впервые объявил источником богатства труд и землю. Известно его изречение: «Труд есть отец и активнейший принцип богатства, а земля – его мать». Другое направление в развитии политической экономии было представлено физиократами, которые явились выразителями интересов крупных землевладельцев. Главным представителем и основателем этого направления был Франсуа Кенэ (1694–1774). Он был придворным врачом Людовика XV. В 52 года после научных работ по медицине Ф. Кенэ написал главный свой труд по политической экономии «Экономические таблицы» (1758), где была сделана гениальная попытка анализа общественного воспроизводства с позиции установления определенных балансовых пропорций между натуральными и стоимостными элементами общественного продукта. Ф. Кенэ опроверг учение меркантилистов в том, что обмен создает богатство: источником богатства он объявил труд в сельском хозяйстве.

1.2. Классическая политическая экономия

Дальнейшее развитие экономическая наука получила в трудах Адама Смита (1723–1790) и Давида Рикардо (1772–1823).

Адам Смит родился в апреле 1723 г. в маленьком шотландском городке Керколди в семье главного контролера таможни его величества. Он получил хорошее образование, окончил два университета, приобрел фундаментальные знания по философии, политическим наукам, математике, астрологии, юриспруденции, социологии и экономике. Его первая книга – «Теория нравственных чувств». А. Смит вошел в историю экономической мысли как основоположник классической политической экономии. В 54 года он выпустил книгу «Исследование о природе и причине богатства народов» (1777), в которой систематизирована вся сумма накопленных к тому времени экономических знаний. Основные идеи в учении А. Смита: свобода рынка, минимальное вмешательство государства в экономику, рыночное саморегулирование на основе свободных цен, складывающихся в зависимости от спроса и предложения.

Эти экономические регуляторы он называл «невидимой рукой». А. Смит заложил основы трудовой теории стоимости, показал значение разделения труда как условия повышения производительности труда, создал учение о доходах, четко сформулировал принципы налогообложения и многое другое. Его исследование стало своеобразной библией для ученых- экономистов Запада.

Давид Рикардо родился в семье богатого коммерсанта. С 1793 по 1812 г. он занимался коммерческой деятельностью, нажил миллионное состояние, затем отошел от дел. Став крупным землевладельцем, он посвятил себя научной работе. Д. Рикардо продолжил разработку теории А. Смита, преодолев некоторые недостатки его учения. Главный его труд – «Начала политической экономии и налогового обложения». Он показал, что единственным источником стоимости является труд рабочего, который и лежит в основе доходов различных классов (заработной платы, прибыли, процента, ренты); прибыль есть результат неоплаченного труда рабочего; сформулировал законы обратно пропорциональной зависимости между заработной платой и прибылью, указал на тенденцию к понижению нормы прибыли, раскрыл механизм дифференциальной ренты. В России представителями классической экономической школы можно считать видного экономиста тех времен Николая Семеновича Мордвинова.

1.3. Развитие экономической мысли в России

Первым проявлением русского меркантилизма можно считать взгляды А. Л. Ордин-Нащокина и И. Т. Посошкова. Афанасий Лаврентьевич Ордин-Нащокин (1605–1680) – экономист, государственный и военный деятель, дипломат. Он родился в семье псковского дворянина, получил хорошее образование, владел латинским, немецким, польским, французским, молдавским и другими языками, изучал математику, риторику. Вскоре после отстранения от государственной службы был пострижен в монахи под именем Антония (1672 г.). Через семь лет был снова привлечен к дипломатической деятельности. Он не оставил специальных экономических работ, но высказывания, письма и донесения к царю свидетельствуют о том, что это был незаурядный экономист. Ордин-Нащокин ратовал за централизованное государство помещиков и купцов, считал, что народное хозяйство страны представляет единое целое (это выгодно отличало его от предшественников, сосредоточивших свое внимание на развитии отдельных отраслей), уделял много внимания вопросам торговли как орудию развития экономики России и главному источнику пополнения казны. Под его редакцией был составлен «Новоторговый устав», который определил основные направления внешнеторговой политики России. Он был сторонником частной инициативы и свободного предпринимательства. Ордин-Нащокин принимал активное участие в металлургических, металлообрабатывающих, кожевенных, бумажных, стекольных мануфактурах, объективно оценивал достижения более развитых государств. Он призывал заимствовать передовой опыт этих стран, но не слепо преклоняться, а критически его осмысливать, исходя из интересов своей страны.

Иван Тихонович Посошков (1652–1726) родился в семье ремесленника, став купцом, в последние годы жизни он приобрел имение с крепостными, где завел винокуренный завод.

Он был самоучкой, обладая выдающимися способностями, выдвинулся в число известных экономистов мира своего времени. В главной его работе «Книга о скудности и богатстве» (1724) изложены его экономические взгляды и проект реформ, направленных на улучшение экономического и политического устройства России. В 1725 г. он был арестован, заключен в крепость, где через полгода умер. В отличие от меркантилистов, И. Т. Посошков признавал получение прибыли внутри страны, а ее величину ставил в зависимость от производительности труда и уровня заработной платы, защищал активный торговый баланс, подчиняя его развитию внутренней торговли. Он правильно заметил связь между уровнем процента и прибыли, не заблуждался, что процент должен устанавливаться законодательным путем в зависимости от прибыльности ремесла. Источником богатства И. Т. Посошков считал труд как в промышленности, так и в сельском хозяйстве. По его мнению, «дела будут отправляться поспешнее», если работники будут работать по найму и при сдельной оплате («по заделию»). Причины «скудности» он видел в недостаточном развитии промышленности, неудовлетворительном состоянии торговли, слабости протекционизма. Признавая пользу конкуренции, И. Т. Посошков ошибочно полагал, что преуспевание России возможно при сохранении крепостничества и регламентации хозяйственной жизни.

Сказал свое слово в экономической науке и Михаил Васильевич Ломоносов (1711–1776) – великий многогранный русский ученый, мыслитель-материалист и просветитель. Своими открытиями он обогатил все области знания, что дало основание А. С. Пушкину назвать его «первым нашим университетом» и «величайшим умом новейших времен». М. В. Ломоносов связывал обеспечение самостоятельности и независимости России с всесторонним развитием отечественного производства, разработкой естественных богатств страны, рациональным размещением промышленности, строительством путей сообщения, изготовлением и применением машин, обучением населения «ремесленным делам», развитием торговли как важнейшего фактора роста богатства страны. Он требовал ограждения национального производства от иностранной конкуренции путем установления таможенных тарифов. Государство он рассматривал как руководящую силу экономического развития и высказывался за его активное вмешательство в экономическую жизнь страны с целью подъема благосостояния народа при сохранении крепостничества.

Н. С. Мордвинов (1754–1845) – государственный и общественный деятель, президент Вольного экономического общества, адмирал, морской министр, граф, единственный из членов Верховного уголовного суда, отказавшийся подписать смертный приговор декабристам. Он выступал за создание развитой промышленности в России, превращение ее в мощную аграрно-индустриальную страну, усиление экономической роли дворян, применение принудительного труда крепостных в промышленности, необходимость промышленного протекционизма для России. Последнее отличало экономические взгляды Н. С. Мордвинова от учения А. Смита. Вся же его обширная экономическая программа по существу означала расчистку пути для развития капитализма в России. Н.С. Мордвинов подготовил денежную реформу 1830–1843 гг., теоретически доказал необходимость девальвации российской денежной единицы.

1.4. Пролетарская политическая экономия

Опираясь на высшие достижения классической школы политической экономии, немецкий мыслитель-энциклопедист К. Маркс (1818–1883) создал теорию научного коммунизма. С его именем связана попытка построить общество без частной собственности на средства производства, опираясь на экономику государственного типа, регулируемую из центра. Главный труд К. Маркса – «Капитал» (1868), сделавший его одним из величайших экономистов мира. Главные достижения К. Маркса: он открыл законы развития капитализма, создал учение о двойственном характере труда, учение о прибавочной стоимости, показал исторически преходящий характер капитализма, сущность абсолютной ренты.

Идеи, изложенные в работах К. Маркса, нашли последователей среди известных западных экономистов. В то же время марксизм подвергался и подвергается в настоящее время самой суровой критике.

Марксистские идеи были восприняты в России народником Михаилом Александровичем Бакуниным (1814–1876), теоретиком-экономистом и философом Георгием Валентиновичем Плехановым (1856–1918), профессиональным революционером и основателем Советского государства Владимиром Ильичом Лениным (Ульяновым) (1870–1924). Последовательный марксист Ленин развил все составные части марксизма – философию, политическую экономию и научный коммунизм. Вопросам экономической теории марксизма, экономики России и критике экономических воззрений народников посвящена большая часть ленинских работ 90-х гг. В области политической экономии основные заслуги В. И. Ленина следующие: он создал теорию империализма, выступающую как продолжение и развитие экономической теории К. Маркса применительно к новой исторической эпохе, учение о государственно-монополистическом капитализме, учение о двух путях (типах) капитализма в сельском хозяйстве, развил теорию необходимости существования политической экономии социализма, разработал вопросы основных путей строительства социалистической экономики – индустриализации, кооперирования крестьянства и культурной революции, учение о НЭПе, вопросы организации и оплаты труда при социализме, сформулировал закон возвышения потребностей.

1.5. Современная экономическая мысль

К числу современных принято относить экономические теории, сформировавшиеся в конце XIX и в начале XX вв.

Они представлены широким разнообразием позиций, взглядов, концепций. Выделим главные направления современной экономической мысли и охарактеризуем их в самых общих чертах. К ним относятся:

1) неоклассическое;

2) кейнсианское;

3) институционально-социологическое.

Неоклассическое направление возникло как реакция на экономическое учение К. Маркса, его критическое осмысление. Оно господствовало до 30-х гг. XX в. и воспевало свободную конкуренцию. Кризис и Великая депрессия показали неспособность свободной конкуренции преодолеть противоречия, решить все социально-экономические проблемы. Вследствие этого появляется новое экономическое учение –кейнсианство, требующее серьезного вмешательства в экономику государства. Когда в 70–80-х гг. чрезмерное вмешательство государства в экономику стало тормозить развитие общественного производства, неоклассическое учение снова приобрело актуальность и сохраняет ее до настоящего времени. В западной экономической литературе это направление получило название «новый классический экономикс».

Неоклассическое направление экономической науки представлено современными теориями монетаризма и неолиберализма.

Монетаризм – теория, исходящая из представления о решающем влиянии денежной массы на цены, инфляцию и ход экономических процессов. Монетаристы сводят управление экономикой, прежде всего к контролю государства над денежной массой, эмиссией денег, количеством денег, находящихся в обращении и в запасах, достижению сбалансированности государственного бюджета и установлению высокого кредитного банковского процента.

Американский ученый Милтон Фридмен (род. в 1912 г.) – один из крупнейших авторитетов в современной экономической науке, признанный глава «новой монетаристской школы», лауреат Нобелевской премии по экономике за 1976 г. Его экономические советы использовались в Чили во времена правления Пиночета и в экономической политике, проводимой Р. Рейганом в США. На обложке книги М. Фридмена «Свобода выбора» Рейган написал: «Ее нужно прочитать всем, кто заинтересован в будущем Америки». По мнению М. Фридмена, все крупнейшие экономические потрясения объясняются последствиями денежной политики, а не нестабильностью рыночной экономики, поэтому государство должно как можно меньше и осторожнее вмешиваться врыночные отношения.

Неолиберализм – течение, согласно которому необходимо сокращать (свести к минимуму) вмешательство государства в экономику (принцип, еще заложенный А. Смитом), ибо частное предпринимательство способно вывести из кризиса экономику и обеспечить ее подъем и благосостояние населения. Отсюда важно предоставление максимально возможной свободы предпринимателям и торговцам в хозяйственной деятельности. Из современных экономистов представителем этого направления является Фридрих А. фон Хайек (1899–1984), который родился в Германии, а работал в Англии. Он стал проповедником рыночной экономики XX в., является лауреатом Нобелевской премии по экономике за 1974 г. В книге «Дорога к рабству» Хайек доказывает, что отказ от экономической свободы, от рыночного ценообразования ведет к диктатуре, к экономическому рабству, утверждает превосходство рыночной системы хозяйства над смешанной и «командной» экономикой, подчеркивает, что социалистические идеи государственной экономики обречены на полный провал.

Основателем кейнсианского направления является англичанин Джон Мейнард Кейнс (1883–1946), который теоретически обосновывает государственное регулирование развитой рыночной экономики путем увеличения или сокращения спроса посредством изменения наличной и безналичной денежной массы. По его мнению, с помощью такого регулирования можно влиять на инфляцию, занятость, устранять неравномерность спроса и предложения товаров, подавлять экономические кризисы. Дж. М. Кейнс – выходец из научной среды, его отец был ученым-экономистом. Кейнсианские идеи в течение нескольких десятилетий оказывали воздействие на развитие экономики и политики первой половины XX в. во всем мире. Влияние Кейнса на общественное мнение оказалось самым сильным после А. Смита и К. Маркса. В главном произведении «Общая теория занятости, процента и денег» (1936) изложены его теория и программа государственного регулирования экономики. Он был объявлен «спасителем капитализма», а его теория провозглашена «кейнсианской революцией в политической экономии». Вместе с тем ряд теоретических положений Кейнс заимствовал из классической политической экономии А. Смита и Д. Рикардо, а также из экономической теории марксизма (в частности, из марксистской теории воспроизводства).

Третьим направлением современной зарубежной экономической мысли является институционально-социологическое, представителями которого являются Т. Веблен, Дж. Коммонс, У. Митчелл, Дж. Гелбрейт. Его сторонники рассматривают экономику как систему, где отношения между хозяйствующими субъектами складываются под влиянием экономических и внеэкономических факторов, среди которых исключительную роль играют технико-экономические факторы. Под институтами они подразумевают корпорации, профсоюзы, государство. В этом направлении экономической теории отмечаются недостатки капиталистического общества: засилье монополий и издержки свободной рыночной стихии, растущая милитаризация экономики, отдельные пороки «общества потребления» (на-пример, бездуховность) и другие.

Американский экономист Торстейн Веблен (1857–1929) прославился на весь мир книгой «Теория праздного класса» (1899), в которой он опроверг попытки политэкономов упростить действительность и мнение, что поведение человека можно описать математически, с помощью уравнений. Он считал, что в обществе возможна лишь временная стабильность. В результате революции богатые беспрепятственно улучшают свое положение, а нищие слои населения и далее будут терпеть лишения. В связи с тем, что потребление в современном обществе становится средством повышения статуса, количество товаров при высоких ценах будет возрастать скорее, чем при низких. Жажда предпринимателей к наживе толкает их на беспринципные поступки: попытки устранить конкуренцию, ограничить выпуск товаров. Его нападки на капитализм вызывали по отношению к нему почти личную враждебность. Ему были закрыты при жизни дороги к академическим почестям и престижу в ученом мире. Веблен был обречен на духовное одиночество и смерть в нищете, но его теории и сегодня остаются актуальными.

В данной теории важное место занимает проблема преобразования, трансформации современного общества. Сторонники институционализма полагают, что НТП ведет к преодолению социальных противоречий, к бесконфликтной общественной эволюции общества от индустриального к постиндустриальному, супериндустриальному или «неоиндустриальному» (т. е. информационному) обществу.

Абсолютизация роли технико-экономических факторов позволила выдвинуть теорию конвергенции (Дж. Гелбрейт, П. Сорокин – США, Р. Арон – Франция, Я. Тинберген – Нидерланды).

Главная идея современного институционализма в утверждении не просто возрастающей роли человека как основного экономического ресурса постиндустриального общества, а в аргументации вывода об общей переориентации постиндустриальной системы на всестороннее развитие личности: XXI век провозглашается столетием человека.

Наши лучшие экономисты-глобалисты, которые исследуют процесс экономической эволюции, считают, что эволюция включает развитие как совместное взаимообусловленное превращение, но не в одну (согласно теории конвергенции), а в разные системы.

1.6. Предмет, функции и методы исследований экономической теории

Экономическая теория – теория экономических процессов и явлений, функционирования хозяйства, экономических отношений, основанная: 1) на логике, историческом опыте; 2) на теоретических концепциях, взглядах ученых-экономистов.

Итак, экономика – это наука о деятельности по поводу производства и обмена между людьми в мире ограниченных ресурсов. Она изучает тенденции в развитии цен, производство, безработицу и т. д., и по мере изучения этих явлений помогает выработать политику, с помощью которой правительство может воздействовать на экономическую жизнь страны.

Почти все ученые Запада определяют экономику как науку о том, как люди и общество выбирают способ использования дефицитных ресурсов, которые могут иметь многоцелевое назначение. Это высказывание и является предметом экономической теории, т. е. поиск эффективного использования редких ресурсов в производстве товаров и услуг для удовлетворения материальных потребностей.

Задача экономической теории – формулирование принципов, законов или моделей реального поведения индивидов и институтов.

Во всем мире термины «экономика» и «политическая экономия» используются как синонимы. Но это не совсем так. Так, политическая экономия с самого начала определялась как наука социальная, уделяющая первостепенное значение экономическим аспектам классовых взаимоотношений и государственной политики.

Экономика более соответствует прикладному характеру ее отдельных отраслей и производств.

Экономическая теория – название курса, в основе которого лежит поиск эффективного использования редких ресурсов в производстве товаров и услуг для удовлетворения материальных потребностей.

Проблемы этой науки рассматриваются не с индивидуальной точки зрения, а с общественной.

Функции экономической теории. Как и всякая наука, экономическая теория выполняет соответствующие функции:

1. Познавательную. Она призвана изучать и объяснять процессы и явления экономической жизни общества. Экономическая теория не может ограничиться простой констатацией фактов. Это фундаментальная наука, она должна проникать в самую суть экономической жизни, открывать законы, управляющие экономическими процессами и показывать пути их использования. Поэтому с познавательной функцией тесно связана ее следующая функция;

2. Практическую. Экономика имеет практическое значение для бизнеса. Она дает отдельному потребителю представление о том, что лучше и сколько купить, куда лучше пойти работать и т. д.;

3. Идеологическую. Наука имеет первостепенное значение в формировании передового политического и экономического сознания масс (политика – концентрированное выражение экономики). Идеологическая функция экономической теории тем выше, чем больше она отражает экономическую действительность, и чем надежнее она обосновывает пути решения основных проблем современной жизни;

4. Методологическую. Экономическая теория выступает в качестве теоретического фундамента для целого комплекса наук: как отраслевых (экономика промышленности, экономика сельского хозяйства, транспорта), так и функциональных (экономика труда, планирование народного хозяйства, финансы и кредит и другие);

5. Прогностическую. Глубокое знание всех сторон экономической жизни дает отдельному человеку и обществу в целом возможность предвидеть события, возможность научного прогноза будущих экономических явлений как на макро-, так и на микроуровне. В экономической жизни то или иное действие часто влечет за собой непредвиденные последствия.

Вывод: экономическая наука помогает понимать окружающую жизнь, учит новым способам познания экономических явлений и позволяет предвидеть последствия наших действий и дает ключ к решению многих проблем.

Методы экономических исследований.

Методология – это учение о принципах построения, способах и формах получения знания.

Научное познание жизни позволяет проникнуть вглубь процессов и явлений, и раскрыть их взаимозависимости.

Подлинно научными методами познания действительности являются следующие:

1. Диалектический метод обязывает рассматривать экономические явления и процессы в их всеобщей связи и зависимости, в состоянии непрерывного развития, когда накопление количественных изменений приводит к качественным изменениям. Источником развития являются единство и борьба противоположностей. В своем арсенале экономическая наука имеет различные способы и приемы познания действительности. Это статистические наблюдения, анализ и синтез, индукция и дедукция, системный подход, моделирование процессов и т. д. Некоторые из них возникли недавно и используются как в естественных, так и в общественных науках, а другие – давно. Но формы и границы их применения зависят от предмета науки. Так, в естественных науках, например, в химии, для проверки каких-то гипотез необходим эксперимент, т. е. искусственное воссоздание процесса в чистом виде. В экономической теории нет лабораторных экспериментов. Испытать те или иные явления можно только в реальной жизни.

2. В общественных науках, да и в экономической теории большое значение имеет метод научной абстракции – метод углубленного познания действительности. Благодаря ему, возможно переходить от одной сущности явлений к другой, более высокой, осуществляется процесс перехода от конкретного к абстрактному. (Товар → капиталистическая система). Чтобы в результате абстрагирования прийти к правильным выводам, надо рассматривать всю совокупность, а не выхватывать из нее отдельные факты. В результате абстрагирования выводятся экономические категории, характеризующие отдельные стороны экономической жизни.

3. Важное место в познании экономических законов отводится строгому соблюдению диалектики общего, особенного и единичного. В развитии общественного производства всегда есть общие черты, выделение которых позволяет установить связь и преемственность в развитии человеческого общества. В тоже время общее не существует отдельно, авсегда проявляется в особенном и единичном.

4. Исторический и логический методы тоже применяются в единстве. Они предполагают подробное изучение социально-экономических процессов в их исторической последовательности, но с логическими обобщениями, которые позволяют оценить эти процессы в целом и сделать общие выводы.

5. Графический метод отображения хозяйственных процессов и явлений. Он основан на использовании различных схем, таблиц, графиков, диаграмм. Благодаря этим инструментам обеспечивается компактность и наглядность в изложении материала.

Экономисты для решения своих же проблем, прежде всего, используют экономические принципы, которые необходимы при разработке политики, ставящей своей целью решение экономических проблем.

Существует также два связанных между собой метода анализа: индукции и дедукции (рис. 1).

1. Сначала выявляют и накапливают факты, которые относятся к рассмотрению конкретных экономических проблем (это описательная эмпирическая наука) (блок № 1).

2. Затем устанавливают экономические принципы, т. е. происходит обобщение реального поведения индивидов и институтов – разработка "экономической теории" (экономический анализ) (блок № 2). Причем можно передвигаться от фактов к теории и обратно (см. рис. 1), т. е. применять дедуктивный и индуктивный методы.

3. На основе принципов и экономической теории разрабатывают экономическую политику (блок № 3).

Вместе с тем существуют два совершенно разных уровня анализа, на основании которых можно вывести экономические законы.

1. Уровень макроэкономического анализа относится к экономике как к целому (экономика страны), либо к таким ее составляющим как правительственный сектор, домохозяйство, частный сектор. Поэтому макроэкономические исследования различных экономических проблем охватывают анализ таких величин, как общий уровень производства продукции, уровень занятости, уровень расходов и доходов и т. д. (макроэкономика изучает не деревья, а лес).

2. Микроэкономический анализ имеет дело с конкретными экономическими единицами и экономическим поведением этих единиц, т. е. мы рассматриваем экономические единицы, детально изучаем аспекты их функций. Это может быть определенная отрасль или домохозяйство. Здесь анализируют, изучают производство и цену конкретного продукта определенной фирмы, ее доходы и т. д. (т. е. в микроэкономике изучается не лес, а деревья). Но эти два уровня анализа нельзя противопоставить друг другу, так как они тесно взаимосвязаны и дополняют друг друга. Переходя от уровня фактов к уровню обоснования экономической политики, мы совершаем резкий скачок от позитивной экономики к нормативной.

I. Позитивная экономика имеет дело с фактами (уже отобранными и перешедшими на уровень теории) и свободна от субъективных суждений.

II. Нормативная экономика передает оценочные суждения определенной группы людей относительно того, какой должна быть экономика или какую конкретную политическую акцию следует рекомендовать, основываясь на определенной теории. Проще говоря, позитивная экономика изучает то, что есть, а нормативная выражает субъективные представления о том, что должно быть.

Например, позитивная экономика утверждает, что безработица составляет 7 %, а нормативная экономика считает, что 7 % – это очень высокий уровень и безработицу следует сократить. Мир экономики очень сложен. В нем очень много различных данных: это миллионы людей, фирм, цены, отрасли…

Поэтому возможный путь выявления экономических закономерностей только один – все явления, кроме изучаемого, принимаются за неизменные. Этот метод получил название допущение «при прочих равных условиях».

Глава II

Основы общественного производства

2.2. Основные факторы общественного производства

Основой производства являются материальные потребности и экономические ресурсы. В общем смысле экономические ресурсы – это природные, людские и произведенные человеком ресурсы, которые используются для производства товаров и услуг. К ним относятся: фабрики, сельскохозяйственные строения, оборудование, инструменты, машины, используемые для производства промышленной и сельскохозяйственной продукции; разнообразные средства транспорта и связи; бесчисленные виды труда и, наконец, земля и все возможные полезные ископаемые.

Все они могут быть подразделены на две большие группы:

1) материальные ресурсы – земля или материалы и капитал;

2) людские ресурсы – труд и предпринимательские способности.

Ресурсы, которые участвуют в производстве товаров и услуг, называются факторами производства. Каждый фактор имеет свое место в общей системе производства и выполняет свою конкретную функцию.

Рассмотрим их:

1. Земля. Экономисты в это понятие вкладывают гораздо больше смысла, чем большинство людей. К понятию «земля» относят все естественные ресурсы: все «даровые блага природы», которые применимы в производственном процессе. Это пахотные земли, лес, месторождения минералов и нефти, водные ресурсы и даже воздух, которым мы дышим.

2. Капитал (инвестиционные ресурсы) охватывает все произведенные средства производства (инструменты, машины, фабричные, заводские транспортные средства, используемые в производстве товаров и услуг и доставка их к конечному потребителю). Капитал в этом случае – это не деньги. Правда, менеджеры и экономисты часто говорят о «денежном капитале», имея в виду деньги на закупку машин, оборудования и других средств производства. Однако сами деньги ничего не производят и экономическим ресурсом не являются.

3. Трудом называются физические и умственные усилия (способности) людей, которые затрачиваются в процессе производства. Таким образом, работы, выполняемые лесорубом, футболистом, физиком – все охватываются общим понятием «труд».

4. Предпринимательская способность (предпринимательство) – особый человеческий ресурс, очень близок к понятию «труд». Под предпринимательством понимают управленческие и организационные навыки, необходимые для всех фирм в производстве товаров и услуг. Предприниматель сводит вместе три названные выше фактора производства.

Труд – это целесообразная деятельность человека, направленная на изменение предметов и сил природы в целях удовлетворения его потребностей.

Труд, рабочая сила выступают в качестве личного фактора производства. Ход исторического процесса показывает, что значение личного фактора в развитии общественного производства неуклонно растет. НТР не снижает роль человека в производстве, а наоборот, усиливает, формирует спрос на работников высокой квалификации. Индивидуальная производительная сила – это физические и духовные способности человека, которые проявляются в процессе трудовой деятельности. Из связей между индивидуальными производительными силами, из коопераций людей складывается общественная производительная сила.

2. Предмет труда – это то, на что направлен труд человека, что, составляет материальную основу будущего продукта. Предметы труда в своем большинстве в современных условиях сами являются продуктом предшествующего труда (цемент – в строительстве, хлопок – на прядильной фабрике). Те предметы труда, которые человек находит в самой природе – первичные. Подвергаясь переработке, они превращаются в сырые материалы или полуфабрикаты. С развитием НТР появляется возможность создавать предметы труда с заранее заданными свойствами, которые отсутствуют в природе.

3. Средства труда – это вещи, которые человек помещает между собой и предметом труда, которые служат проводником воздействия человека на предмет труда. Средства труда – это то, с помощью чего человек воздействует на предмет труда.

Предметы труда и средства труда образуют средства производства. В отличие от рабочей силы, они образуют вещественный фактор производства. Но без человека они ничего не могут произвести, поэтому рабочая сила – активный творческий элемент. Личные и вещественные факторы производства, т. е. средства производства и рабочая сила в своей совокупности составляет производительные силы общества. Уровень развития производительных сил является важным общим показателем общественного прогресса. В связи с возрастающим объемом научных знаний и усилением их роли в общественном развитии, как непосредственную производительную силу рассматривают науку.

С развитием общественного производства проявляются новые факторы производства: энергетический и информационный. В настоящее время широко используются атомная, внутриядерная, лазерная энергия. Информация выступает условием работы современных систем машин, повышения качества квалификации занятых, предпосылкой успешной организации самого производственного процесса. Люди производят жизненные блага не изолированно друг от друга, не в одиночку, а, соединяясь известным образом, общаясь друг с другом. Иначе говоря, в процессе производства люди вступают в отношения не только с природой, но и друг с другом, т. е. в производственные отношения.

Различают организационно-производственные и социально-экономические отношения.

1. Организационно-производственные – это те отношения, которые возникают в процессе организации производства. Выступая как отношения между людьми, они характеризуют состояние производства, независимо от его социально-экономической формы, отражают особенности определенного этапа (это специализация, кооперативные и комбинированные производства).

2. Социально-экономические отношения образуются в том случае, когда их основу составляют отношения собственности на средства производства.

2.3. Производство, обмен, распределение и потребление

Хозяйственная деятельность людей представляет собой процесс, в котором экономическая теория выделяет 4 стадии: производство, обмен, распределение, потребление. Результатом общественного производства является общественный продукт, который в своем движении проходит ряд взаимосвязанных стадий: производство, обмен, распределение и потребление. Рассмотрим эти стадии.

1. Производство – это процесс создания материальных и духовных благ, необходимых для существования и развития человека. Производство – это исходный пункт, в котором создается непосредственный продукт – материальные блага и услуги. Эти блага и завершают свое движение в потреблении, т. к. цель производства в нерыночной системе – это потребление, а в рыночной системе – получение прибыли.

2. Обмен – это процесс движения материальных благ и услуг от одного субъекта к другому и форма общественной связи производителей и потребителей. С точки зрения производительности, он способствует увеличению богатства общества. Д–Т–Д, Т–Д–Т (формула обмена). К. Маркс всячески подчеркивал непроизводительный характер обмена, т. к. человек здесь ничего не производит, а происходит только смена товарного фактора на денежный и наоборот. По мнению неоклассика А. Маршала, он способствует перемещению в пространстве благ таким образом, чтобы полнее удовлетворялись человеческие потребности [это комбинирование каких-то предметов, например, соединение кусков дерева для получения мебели или использование предметов более полезно (например, сев зерна)], а, значит, увеличивалось бы богатство общества (если богатство не сводить только к вещам, которые можно потрогать).

3. Распределение – это процесс определения доли, количества или пропорции, в которой каждый хозяйствующий человек принимает участие в произведенном продукте. Это распределение не только результатов, но и ресурсов или факторов производства, которые зависят от института собственности, т. к. факторы производства являются чьей-то собственностью. В рыночной экономике распределение происходит под влиянием ценового механизма, а не по указанию сверху. В известном смысле эффективное производство вообще невозможно без обмена и распределения. Экономика проявляется лишь тогда, когда появляется обмен. Обилием продуктов общество обязано методам распределения, т. е. системе рыночного ценообразования. Объем того, что мы делим, зависит от принципа организации производства, от системы ценообразования.

4. Потребление – это процесс использования результатов производства для удовлетворения определенных потребностей. Это своеобразное отрицательное производство (А. Маршал), т. к. происходит уменьшение полезности вещи. Само потребление делят на два типа:

1) личное;

2) производственное.

Личное вне рамок общественного производства (еда, питьё, чтение). Вместе с тем существует ряд благ, которые по своей природе имеют общественный, коллективный характер потребления (кино, театр, футбольный матч), хотя с развитием телевидения и других средств информации и этот тип благ возможен в индивидуальном порядке.

Второй тип потребления предполагает использование косвенных благ или средств производства для создания новых полезностей. По существу, процесс производства – это есть процесс производительного потребления. Все перечисленные стадии находятся во взаимодействии и взаимосвязи.

2.5. Сущность экономической эффективности.

Экстенсивный и интенсивный типы развития. Парето-эффективность. Эффективность производства – важнейшая качественная характеристика производства на всех этапах развития общества. Под экономической эффективностью понимается степень использования производственного потенциала, которая выявляется соотношением результатов и затрат общественного производства.

Суть проблемы экономической эффективности производства состоит в том, чтобы на каждую единицу трудовых, материальных и финансовых ресурсов добиваться существенного увеличения объема производства продукции и национального дохода (НД). Это, в конечном счете, означает увеличение производительности общественного труда, что является критерием эффективности производства.

В масштабе общества этот критерий оказывает решающее влияние на рост благосостояния народа, на уровне его потребления и выражается максимизацией производства НД на единицу затрат общественно-необходимого труда.

Следует различать общую и сравнительную экономическую эффективность затрат общественного труда.

Общая эффективность может быть вычислена по каждому объекту капитальных вложений и новой технике в отдельности. Она показывает общую величину отдачи, которая получается в результате осуществления затрат.

Сравнительная эффективность исчисляется при выборе одного из двух или более вариантов решения определенной хозяйственной задачи.

Она характеризует экономические преимущества одного варианта по сравнению с другим.

Показатели экономической эффективности характеризуют отношение результата производства к обусловившим его затратам.

Общая тенденция этих показателей такова, что если эффективность производства растет, то повышается качество продукции, увеличивается производительность труда и снижаются затраты материалов и средств труда.

В условиях рынка главными показательными результатов при оценке предпринимательской деятельности фирмы являются прибыль и предельный доход. На макроуровне результирующим показателем является в каждой стране свой валовой внутренний продукт (ВВП), или валовой национальный продукт (ВНП), или национальный доход (НД) страны.

Качество – это совокупность свойств товаров и услуг, которая характеризует степень удовлетворения запросов покупателей и потребителей. Важнейшим показателем качества выступает стандартизация и сертификация продукции.

Эффективность производства имеет и социальный аспект. С точки зрения социально-экономической эффективности, на первый план выдвигается вопрос о том, как при данных ограниченных ресурсах наиболее полно удовлетворять потребности всех работников фирмы и соответственно всех членов общества.

В западной экономической литературе широко используют понятие «Парето-эффективность» (по фамилии итальянского экономиста В. Парето).

Социально-экономическая эффективность национальной экономики в целом он определил как состояние, при котором эффективность повышается, если изменения в производстве улучшают благосостояние хотя бы одного члена общества или фирмы, не ухудшая при этом положения других членов общества или фирмы.

Оптимум Парето-эффективности достигается тогда, когда изменения в производстве не вызывают ухудшения хотя бы одного члена общества, но улучшают положение всех других членов общества. Социальная эффективность падает, когда изменения в производстве улучшают положение одних только за счет ухудшения других. Например, выполнение требований российских шахтеров об увеличении заработной платы при сохранении низкой заработной платы учителей и врачей. При всех возможных вариантах учета интересов различных слоев населения социально-экономическая эффективность исходит из того, что наиболее эффективна та экономическая система и та хозяйственная форма, которая максимально улучшает благосостояние и жизнь народа при данных ограниченных ресурсах.

Соотношение между темпами роста продукта и изменениями факторов производства может быть разным в зависимости от того, каков тип экономического развития: экстенсивный или интенсивный.

При экстенсивном типе экономический рост достигается благодаря количественному увеличению факторов производства при сохранении его прежней технической основы. Этот рост непосредственно выражается в той или иной динамике – количественном и качественном совершенствовании общественного продукта и его факторов производства.

При интенсивном типе экономического роста увеличение масштабов выпуска продукции достигается путем качественного совершенствования факторов производства: применения более прогрессивных средств труда и более экономичных предметов труда, повышения квалификации рабочей силы, а также путем улучшения использования имеющегося производственного потенциала.

Интенсификация производства находит выражение в увеличении отдачи, росте выхода конечной продукции с каждой единицей вовлеченных в производство ресурсов и увеличении качества продукции.

При экстенсивном развитии, если оно осуществляется в чистом виде, эффективность остается неизменной. Например, если надо увеличить производство вдвое, то строится примерно такое же предприятие по мощности и качеству установленного оборудования и численности занятых. Таким образом, выпуск продукции увеличивается в два раза при удвоенной численности, а производительность труда при этом остается прежней.

При интенсивном развитии удвоенный выпуск продукции достигается путем реконструкции и технического перевооружения действующего производства, лучшего использования имеющихся ресурсов. В реальной жизни эти типы развития производства не существуют отдельно, в чистом виде, а сочетаются друг с другом.

Глава III

Основные формы и системы организации экономической жизни общества

3.1. Типы экономических систем.

Экономические процессы, совершающиеся в обществе на основе имущественных отношений и организационных форм, представляют собой экономические системы этого общества. Поняв суть системы, можно определить многие закономерности хозяйственной жизни общества.

Основными элементами экономической системы, являются:

1) социально-экономические отношения, базирующиеся на сложившихся в каждой экономической системе формах собственности на экономические ресурсы и результаты хозяйственной деятельности;

2) организационные формы хозяйственной деятельности;

3) хозяйственный механизм, т. е. способ регулирования экономической деятельности на макроуровне;

4) конкретные экономические связи между хозяйствующими субъектами.

В мире действуют различные типы экономических систем: две рыночные системы, в которых доминирует рыночное хозяйство – рыночная экономика свободной конкуренции (чистый капитализм) и современная рыночная экономика (современный капитализм), и две нерыночные системы – традиционная и административно-командная. В рамках той или иной экономической системы существуют многообразные модели экономического развития отдельных стран и регионов. Рассмотрим характерные черты основных типов экономических систем.

Рыночная экономика свободной конкуренции (чистый капитализм) Эта система сложилась в VIII в. и прекратила свое существование в к. XIX – н. XX вв., но ее элементы вошли в современную рыночную систему.

Ее отличительные черты: частная собственность на инвестиционные ресурсы; рыночный механизм регулирования макроэкономической деятельности, основанный на свободной конкуренции; наличие множества самостоятельно действующих покупателей и продавцов каждого продукта и товара. Одной из главных предпосылок чистого капитализма является личная свобода всех участников экономической деятельности, не только капиталиста-предпринимателя, но и наемного работника. Решающим условием экономического процесса является свобода предпринимательской деятельности. Наемный работник и капиталист-предприниматель – это два юридически равноправных агента рыночных отношений. Решение фундаментальных задач экономического развития (что, как и для кого) происходит через цены и рынок. Колебания цен являются индикатором общественных потребностей. Ориентируясь на рынок, товаропроизводитель решает сам проблемы распределения всех видов ресурсов, производя те товары, которые пользуются спросом.

Предприниматели стремятся получать больший доход, экономя при этом ресурсы и максимально используя свои творческие и организационные способности, что служит мощным стимулом развития и совершенствования производства.

Современная рыночная экономика (современный капитализм) По сравнению со всеми предшествующими рыночная система оказалась наиболее гибкой: она способна перестраиваться, приспосабливаться к изменяющимся внутренним и внешним условиям.

Во второй половине ХХ в., когда начала быстро развиваться научно-техническая революция и производственная и социальная инфраструктуры, государство стало активно воздействовать на развитие национальной экономики. Поэтому изменились хозяйственный механизм, организационные формы хозяйственной деятельности и экономические связи между хозяйствующими субъектами.

В современной рыночной экономике получают развитие плановые методы хозяйствования в рамках отдельных фирм, в виде маркетинговой системы управления, а на макроуровне развитие плановых методов связано с государственным регулированием экономики.

Государственные, отраслевые и общенациональные программы также оказывают существенное влияние на объем и структуру производимых товаров и услуг, обеспечивая их большее соответствие изменяющимся общественным потребностям.

Традиционная система. В экономике слаборазвитых стран существуют традиционные экономические системы. Они базируются на отсталой технологии, широком распространении ручного труда, многоукладности экономики. Многоукладность экономики означает существование при данной экономической системе различных форм хозяйствования. Здесь может иметь место и натурально-общественная форма хозяйствования, основанная на коллективном ведении хозяйства и натуральных способах распределения созданного продукта. Мелкотоварное производство основано на частной собственности на производственные ресурсы и личном труде их владельцев. В условиях слаборазвитого национального предпринимательства огромную роль в экономике играет иностранный капитал. В жизни этого общества большое значение имеют освященные веками традиции и обычаи, религиозные и культурные ценности, кастовое и сословное деление, которые сдерживают научно-технический и социальный прогресс. Для традиционной системы характерна такая особенность, как активная роль государства, которое, перераспределяя национальный доход, поддерживает беднейшие слои населения.

Административно-командная система (централизованно-плановая). Эта система господствовала ранее в СССР, странах Восточной Европы и частично в Азии. Характерные черты: общественная (государственная) собственность на все экономические ресурсы, полная монополия и бюрократизация экономики, централизованное экономическое планирование как основа хозяйственного механизма.

Хозяйственный механизм предполагает ряд особенностей: 1) непосредственное управление всеми предприятиями из центра; 2) государство полностью контролирует производство и распределение продукции, в результате чего исключаются свободные рыночные взаимосвязи между отдельными хозяйствами; 3) государственный аппарат руководит хозяйственной деятельностью с помощью административно-распределительных методов, что подрывает материальную заинтересованность.

При такой централизации исполнительной власти развивается бюрократизация хозяйственного механизма. Полное огосударствление хозяйства вызывает невиданную по своим масштабам монополию производства и сбыта продукции. Гигантские монополии во всех сферах национального хозяйства не заботятся о внедрении новинок техники и технологии. Распределение созданной продукции между участниками производства жестко регламентируется без участия непосредственных потребителей и производителей центральными органами власти. Нежизнеспособность этой системы, невозможность обеспечения перехода к интенсивному типу экономического развития сделали неизбежными коренные социально-экономические преобразования во всех бывших социалистических странах.

3.2. Смешанная экономика

Современная рыночная система – это итог сложного и длительного пути развития общества. Она вобрала в себя самые разнообразные направления (модели) исторического процесса развития рынка.

Существуют следующие модели смешанной экономики:

1. Модель преимущественно эволюционного развития, характерная для становления рынка Англии, Голландии, США и других стран. Эти страны в разные эпохи стояли во главе научно-технического развития, многие из них сочетали экономическую мощь с колониальной политикой.

2. Модель преимущественно скачкообразного развития. Это Германия, Италия, Япония и др., которые утверждали свои позиции в мировом хозяйстве бурным развитием национального рынка в отдельные годы и националистическими, милитаристскими устремлениями.

3. Модель развивающихся стран, характерная для бывших колоний и полуколоний. Эта большая группа стран в первом случае насильственно с помощью военно-политических методов, во втором – с помощью экономических инструментов и механизмов была втянута в международное разделение труда.

4. Модель Китая, Гонконга и других «азиатских драконов», которые стремительно вошли в мировое рыночное хозяйство, опираясь на современное государство и свои национальные традиции.

5. Модель России и других стран содружества, которые (ценой проб и ошибок) ищут свой путь в рыночной экономике (без учета национальной специфики), подчас копируя опыт западных стран, и формируют свою модель экономического развития.

Современный рынок имеет следующие характерные особенности:

• Правила игры во многом определяются не только внутренними закономерностями самого рынка, но и экономической политикой государства.

• Сочетаются элементарной конкуренции с монопольными проявлениями.

• Комбинация смешанных форм организации экономики, в которой рыночные механизмы сочетаются с нерыночными.

• Новый состав хозяйственных субъектов – господство корпораций, которые дают более 80 % торгового оборота.

• Наличие новых видов товаров: технологий, ценных бумаг.

• Использование равновесных, монопольных и регулируемых государственных цен.

• Маркетинговая форма организации и функционирования, заранее отвечающая на четыре классических вопроса: что продавать, как, где и кому.

• Развитая инфраструктура, т. е. комплекс учреждений и институтов, которые увеличивают эффективность рынка.

• Социальная ориентированность на все слои населения.

• Открытый рынок, в котором национальный рынок это, по сути, – часть мирового рынка.

Итак, стремление органически и гибко сочетать рыночную эффективность с государственным регулированием экономики и образует смешанную экономику. Большая часть хозяйственных ресурсов в ней находится в руках частных лиц, многочисленные предприятия малого бизнеса сочетаются с крупными корпорациями и эффективно действуют стимулы и принципы свободного рынка. Вместе с тем, важные сферы народного хозяйства принадлежат государству (оборона, железная дорога, топливно-энергетический комплекс, космос, здравоохранение, образование), и правительство активно воздействует на экономические и социальные процессы. При этом забота некоторых государств о развитии социальной сферы столь значительна (Германия, Швеция), что экономику таких стран называют социально-рыночным хозяйством. Смешанная экономика здесь теснит рынок.

Российская смешанная экономика основана на неоднородности экономической структуры, а достигается многообразием форм хозяйствования, параллельно сосуществующих как части единого организма.

Смешанная экономика – это свидетельство того, что рыночная экономика не может более существовать без мелкого бизнеса, поглощающего рабочую силу, выталкиваемую из сферы производства крупным капиталом, и государственного вмешательства, поддерживающего равновесие экономики и стабильность в обществе

3.3. Основные модели организации хозяйственной жизни в рамках систем

В каждой экономической системе существуют свои национальные модели организации хозяйства, т. к. отдельные страны отличаются своей историей, уровнем экономического развития, социальными, национальными условиями. Так, в административно-командной системе существовали советская, китайская, венгерская и другие модели. В современной капиталистической системе также существуют различные модели. Отметим наиболее известные из них.

Американская модель построена на системе всемерного поощрения предпринимательской активности и обогащения наиболее активной части населения. Малообеспеченным группам создается приемлемый уровень жизни за счет частичных льгот. Задача социального равенства здесь вообще не ставится. Эта модель основана на высоком уровне производительности труда и массовой ориентации на достижение личного успеха.

Японская модель характеризуется определенным отставанием уровня жизни населения (в том числе уровень заработной платы) от роста производительности труда. За счет этого достигается снижение себестоимости продукции и резкое увеличение ее конкурентоспособности на мировом рынке. Препятствий имущественному расслоению не ставится. Такая модель возможна только при очень высоком развитии национального самосознания, приоритете интересов нации над интересами конкретного человека, готовности населения идти на определенные материальные жертвы ради процветания страны. Японская экономика уже длительное время показывает миру высокие темпы экономического развития. Что же характеризует японскую экономику?

• Она отличается весьма развитым планированием и координацией производства государственного и частного сектора.

• Общенациональные планы социально-экономического развития носят индикативный, рекомендательный характер, представляя собой государственные программы, не имеющие ни директивного, ни адресного характера.

• Для нее характерно сохранение своих традиций и обычаев и в то же время творческое заимствование всего того, что необходимо для развития страны. Это позволяет создавать такие системы управления и организации производства, которые дают большой экономический эффект. В Японии, в отличие от большинства стран с рыночной экономикой, высок престиж государственной службы, на которую отбираются по конкурсу самые одаренные. Это, в конечном счете, сказывается на эффективности государственного управления.

• Приоритет в экономическом развитии отдается развитию наукоемких отраслей, требующих минимума ресурсов и максимума квалификации. В Японии высок престиж высшего образования, которое обеспечивает карьеру и материальное благополучие, открывает реальную перспективу.

Шведская модель. Страна с эффективной смешанной формой экономики, высоким уровнем жизни и обеспечения, гражданских прав. Здесь государство активно в обеспечении экономической стабильности и перераспределении доходов. В этой модели общественного развития нашли свое воплощение такие принципы, как социальная справедливость, солидарность и коллективизм, подходящие нашим советским идеалам. Выбранный Швецией «третий путь» развития (между капитализмом первой половины XX в. и «реальным социализмом») действительно нашел свое место. Шведская модель – это синтетический феномен. Главным критерием этой модели выступают ее социальные результаты, в отличие от японской модели, цель которой – высокие темпы экономического роста. Шведская модель отличается сильной социальной политикой, направленной на перераспределение национального дохода в пользу наименее обеспеченных слоев населения. В руках государства здесь находится всего 4 % капитала. Более половины всех расходов направляются на социальные цели. Естественно, это возможно только в условиях высокой нормы налогообложения (75 %). Такая модель еще называется «функциональная социализация», потому что функция производства ложится на частные предприятия, действующие на конкурентной рыночной основе, а функция обеспечения высокого уровня жизни (включая занятость, образование, социальное страхование) и много элементов инфраструктуры (транспорт, НИОКР) – на государство.

Социально-рыночное хозяйство ФРГ. Эта модель сформировалась на основе ликвидированных концернов гитлеровских времен и предоставления всем формам хозяйства (крупным, средним, мелким) возможности устойчивого развития. При этом особым покровительством пользуются, так называемые, «миттель-штанд» т. е. мелкие и средние предприятия, фермерские хозяйства. Государство активно влияет на цены, пошлины, технические нормы.

Специфичную смешанную систему представляют так называемые «новые индустриальные страны» (Гонконг, Сингапур, Тайвань, Южная Корея), которые по ряду экономических показателей утверждают себя как экономические державы мирового масштаба.

Особый интерес представляет опыт перехода к рыночной экономике Южной Кореи. Секрет «экономического чуда» этой страны объясняется социальной стабильностью, достигаемой с помощью государства и рабочих. Значительное воздействие на экономический рост Южной Кореи оказали 5-летние планы, подготовленные правительственным советом экономического планирования, носившие, главным образом, индикативный характер. Стартовые импульсы развития состояли в стабилизации цен, росте промышленности, привлечении иностранного капитала и ориентации производства на экспорт. Стабилизация цен является ключевым моментом экономического роста Южной Кореи, поэтому государство контролирует ценообразование на товары массового спроса (мука, сахар, кофе, лекарства и т. д.), а также на группу товаров, производство которых монополизировано, либо имеет жизненно важное значение для экономики в целом (электроэнергия, топливо, производство стали, химическая промышленность).

Подводя итог, можно сказать, что существуют общие проблемы, стоящие перед любой экономической системой, но не существует однозначного, общепринятого решения этих проблем. Каждое общество имеет свое культурное и историческое прошлое, свои традиции и обычаи, комплекс ресурсов – все это и обусловливает различие методов использования ресурсов и решения встающих перед данным обществом проблем.

То, что применимо в одной стране и дает высокий экономический эффект, может привести к совершенно противоположным результатам в другой стране, о чем свидетельствует мировая практика.

3.4. Российская модель переходной экономики

Переход от одной экономической системы к другой порождает особое состояние экономики. Это никогда не происходит мгновенно, а занимает длительные исторические периоды. Экономике переходного периода свойственны некоторые специфичные черты. Началом его является кризис и последующая трансформация экономики прежней системы и возникновение новых отношений. Эти отношения начинают взаимодействовать в рамках переходной системы. У нас в 80–90 гг. кризис государственной собственности и плановой системы регулирования экономики сочетается с возникновением новых форм частной собственности и формированием присущих рынку новых механизмов функционирования экономики. В этот период возникают новые переходные экономические формы – частично приватизируемые предприятия, а государственные учреждения трансформируются в фирмы, действующие по правилам рынка. Длительность переходного периода зависит от особенностей региона и отдельной страны. Так, например, в Чехии и Венгрии переход к рынку происходил легче, чем в России, т. к. в этих государствах административно-командная система существовала в меньшей степени. Есть свои особенности и в Китае, где административно-командная система не имеет глубоких корней, а имеет место традиционная система. Переходные процессы по-разному протекают в западных и восточных странах.

Формирующаяся в России модель российской экономики связана с ее геополитической ролью. В экономическом плане российское общество сформировалось как восточное с присущими ему специфическими чертами (большая роль государства, неразвитая частная собственность, неразрывная связь власти и собственности, слабость личной инициативы при сильных коллективных настроениях). Кроме того, российская модель включает ряд черт, унаследованных от прошлого (государство и после приватизации играет большую роль в важнейших отраслях хозяйства). Россия сегодня находится на стыке западного и восточного типов, что определяет и характер формирования в ней рыночной экономики.

Особенности российской модели. Исходные позиции перехода к рыночной экономике в целом были неблагоприятны по следующим обстоятельствам:

• крайне высокая степень огосударствления экономики при сильной «теневой экономике»;

• длительное существование нерыночной экономики, что снижает хозяйственную инициативу населения;

• сверхмонополизация производства, что в условиях либерализации экономики ведет к инфляции;

• искаженная структура национальной экономики, где ведущую роль играет военно-промышленный комплекс, а роль потребительских отраслей занижена;

• неконкурентоспособность основной части производства и структурный;

• кризис в сельском хозяйстве.

В российской модели преобладает финансовый капитализм. При этом формируются устойчивые противоречия в отношении распределения доходов и капиталов. Банки свои ресурсы не хотят вкладывать в производство, а директора предприятий не хотят уступать контроль над собственностью в обмен на инвестиции банков. Кроме того, переход к рыночным отношениям происходит неравномерно в разных отраслях экономики. Так, в денежно-кредитной системе он идет быстрее, а в сельском хозяйстве медленнее. Поэтому усиливается противоречие между «традиционными» и «прогрессивными» отраслями и стоящими за ними слоями населения.

Неравномерен переход к рыночным отношениям в отдельных регионах, например, в Москве – быстро, а в провинции – медленно. Кроме того, в российской модели следует отметить:

• криминализацию экономики. Теневая экономика полукриминального типа долгое время была единственной сферой, где существовали рыночные отношения, и откуда вышла часть российских предпринимателей;

• государственный патернализм – значительная роль государства в перераспределении доходов населения;

• общественные формы присвоения (бесплатное образование, медицинское обслуживание).

Следовательно, основанная на сильной регулирующей роли государства модель российской экономики опирается на ряд специфических факторов: преобладание добывающих отраслей, неконкурентоспособность большинства обрабатывающих отраслей, неэффективность сельского хозяйства, которые в настоящее время сдерживают развитие рынка.

3.5. Собственность в системе экономических отношений

Мелкобуржуазному идеологу Прудону (1809–1865) принадлежит знаменитая фраза «Собственность – это кража».

Это можно объяснить следующим образом: если одно лицо владеет вещью, то другое лицо лишено возможности ее иметь. Значит, не природа, а общественные отношения лежат в основе собственности. Человек живет и работает в тесном взаимодействии с другими людьми. Поэтому собственность можно определить как отношения между людьми, выражающие определенную форму присвоения материальных благ, и, в особенности, форм присвоения средств производства. С отношениями собственности связаны наиболее мощные стимулы к экономической, предпринимательской деятельности, а также система движущих целей, интересов, форм и методов хозяйствования. В конечном счете, отношения собственности определяют реальную власть в обществе.

Собственность в юридическом смысле выражает имущественные отношения, т. е. в правовых формах, законах определяются права (правомочия) собственника, имущественная ответственность собственника и защищающие его права. Основу всей системы общественных отношений (от характера утвердившейся собственности зависят и факторы распределения, обмена и потребления). Это результат исторического развития, ее формы меняются с изменением способов производства.

От собственности зависит положение определенных групп, классов, слоев в обществе, возможности их доступа к использованию всех факторов производства. В рамках каждой экономической системы есть специфичная для нее форма собственности, а переход от одних господствующих форм собственности к другим может идти эволюционным или революционным путем.

Общепринято, что основой рыночной экономики выступает частная собственность в ее разнообразных типах и формах. Для экономиста проблема собственности возникает лишь там, где есть экономическая деятельность, которая порождает целую гамму отношений между ее участниками.

(Социальная сущность этих отношений и есть выражение присущих данному обществу экономических отношений собственности).

Характеристика системы экономических отношений собственности дает ответ на вопрос, в чьих интересах осуществляется экономическая деятельность. Если приоритет отдается чьему-либо индивидуальному интересу, то можно говорить о системе отношений индивидуальной, частной собственности.

Если же присвоение осуществляется в интересах какого-то коллектива, то речь идет о коллективной собственности. Экономические отношения собственности не только характеризуют социальную сторону экономической жизни, но и определяют форму ее организации. Так, рыночное хозяйство возникает только при условии, что участники экономической жизни общества признают друг в друге обособленных равноправных собственников, т. к. здесь обмен результатами экономической деятельности осуществляется на эквивалентной основе. Наличие той или иной экономической формы присвоения обусловлено уровнем развития материальной базы производства.

Экономические отношения собственности реализуются в правовых формах. Правовые формы определяют отношения субъектов собственности (собственников) к объектам собственности. Правоотношения собственности включают в себя правовые нормы, определяющие права собственника, имущественную ответственность собственника и защищающие его права. В нашей стране исторически сложилась триада правомочий собственника, включающая его права по собственному усмотрению владеть, пользоваться и распоряжаться имуществом, в чем бы оно ни заключалось.

1. Владение – это фактическое обладание имуществом, без чего все остальные права не могут быть реализованы.

2. Пользование – процесс извлечения полезных свойств имущества.

3. Распоряжение – действие, связанное с отчуждением имущества от его владельца (продажа, дарение, обмен, залог, аренда).

Указанные права могут перераспределяться между различными субъектами. Так, арендатор владеет и пользуется арендованным имуществом, но не может его отчуждать. При этом пользование может быть обусловлено в определенном направлении, (земля сдается в аренду для ведения сельскохозяйственной деятельности), договор аренды может предусматривать право арендатора сдавать арендуемую землю в субаренду, а это означает, что, арендатору предоставлены определенные права распоряжения арендованным имуществом.

Полный «пучок прав» состоит из 11 пунктов. Кроме указанных ранее, сюда относятся следующие:

4. Право на доход (использование результатов благ).

5. Право суверена (на отчуждение, потребление и изменение).

6. Право на безопасность, т. е. защиту от экспроприации благ и вреда из вне.

7. Право на передачу благ в наследство.

8. Право на бессрочность владения благом.

9. Запрет на использование способов, приносящих вред экологии.

10. Право на ответственность (возможность взыскивать благо в уплату долга).

11. Право на остаточный характер (т. е. существование процедур, обеспечивающих восстановление нарушенных правомочий).

Характер экономических отношений собственности определяется тем, как используется доход от собственности.

Поэтому экономические отношения собственности охватывают присвоение, хозяйственное использование материальных средств и их экономическую реализацию.

Присвоение – это экономические связи между людьми, которые устанавливают их отношения к вещам, как к своим.

Противоположными присвоению являются отношения отчуждения.

Между собственником и предприятием возникают отношения хозяйственного использования имущества.

Свою экономическую реализацию отношения собственности находят в распределении и использовании дохода от собственности. В настоящее время большое распространение получила трастовая форма распределения собственности.

Трастовое соглашение (договор) означает, что собственник передает право управлять своей собственностью другому субъекту, после чего в рамках заключенного договора (траста) он не имеет формального права вмешиваться в действия своего доверенного лица. Распространенной формой траста являются трастовые договоры по управлению пакетом (портфелем) акций и иных ценных бумаг.

Итак, права собственности понимают как санкционированные обществом (законами государства) поведенческие отношения между людьми, возникающие в связи с существованием благ и касающиеся их использования. Эти отношения представляют собой нормы поведения по поводу благ, которые любое лицо должно соблюдать в своих взаимодействиях с другими людьми или нести издержки за их несоблюдение.

Права собственности есть определенные «правила игры», принятые в обществе.

Экономические интересы. Производство материальных благ для человека есть процесс вынужденный, т. е. его свобода, ограничена необходимостью заниматься деятельностью не по душе (за редким исключением), а по надобности: работать и отдыхать в определенном режиме, уходить вовремя с работы, вести себя так, как предписано технологическим циклом и т. д. В экономической науке такая зависимость получила название экономической зависимости.

Поведение человека в этих условиях определяется экономическими интересами, в основе которых лежат отношения собственности на средства производства.

Экономические интересы – это объективные, обусловленные отношениями собственности мотивации трудовой деятельности людей.

От экономических интересов следует отличать экономический эгоизм. Если экономические интересы – это объективные отношения между людьми, связанные с удовлетворением разумных потребностей, то экономический эгоизм преследует цель удовлетворить собственную потребность любой ценой, в том числе и за счет пренебрежения интересами других людей. Поскольку потребности людей бывают материальными и духовными, то и интересы, как побудительные мотивы, могут вызываться или «желудком», или сознанием и быть материальными или духовными. Потребности в пище, одежде, жилье – это первичные материальные потребности, не удовлетворив которые человек не может существовать как живой индивид. Духовные потребности в этом случае теряют всякий смысл. Поэтому экономическая наука исходит из того, что материальные интересы являются определяющими во всей системе интересов.

Потребление есть процесс индивидуальный. Однако в условиях общественного разделения труда, когда человек производит один какой-то продукт, а нуждается в большом количестве продуктов, производимых другими людьми, личный интерес принимает общественную форму, т.е. регулируется обществом на основе выработанных им правил и норм поведения индивида.

В отличие от животных потребности людей, в том числе и инстинктивные, преломляются через сознание: человек хочет не просто есть, а есть вкусно, соблюдая определенный режим питания; он хочет иметь не просто жилье, а жилье со всеми необходимыми удобствами и т. д. Поэтому экономические интересы определяют еще и социальные мотивации поведения человека. Различают интересы:

• личные (частные);

• коллективные (групповые);

• общественные (государственные).

С точки зрения естествознания личные интересы всегда первичны. Эта первичность обусловлена инстинктивными потребностями людей, борьбой человека как живого индивида за выживание в природе. Голодный человек по своей сущности стоит ближе к животному, чем к социальному существу. Вместе с тем человек, работая в коллективе, живя в обществе, должен свои личные интересы преломлять через коллективные и общественные. Задача же общества выработать такой механизм регулирования интересов, который позволял бы не противопоставлять один интерес другому, не превращать интерес в эгоизм.

Практика общественного развития показала, что наиболее эффективным инструментом регулирования экономических интересов является рыночная экономика, базирующаяся на многообразии форм собственности и здоровой конкуренции.

В условиях монополизма создаются предпосылки для использования власти одних над другими с целью извлечения выгоды за счет ущемления интересов других. Конкуренция же как экономическое состязание между субъектами рыночных отношений препятствует безграничному извлечению своей личной выгоды. Множественность участников рыночных отношений дает право выбора каждому из них, а конкуренция между ними устанавливает предел выгоды ценой спроса. Экономическая свобода покупателя заставляет продавца работать на него (искореняются «блат», обман, бескультурье и т. п.) Экономическая культура порождает общую культуру поведения человека в обществе. В условиях товарно-денежных отношений экономические интересы регулируются через стоимостные механизмы: цены, зарплату, прибыль и др.

3.6. Основные типы и формы собственности.

В хозяйственной практике можно встретить разнообразные формы собственности. Но все они по существу являются разновидностями двух основных типов собственности: частной и общественной. Форма собственности определяет принадлежность разнообразных объектов собственности субъектам. В таком случае собственность делится на частную и общественную (рис. 3.1).

Наиболее эффективной в бизнесе является частная собственность. Она, будучи в руках конкретных хозяев, порождает мощную заинтересованность людей в труде и общем успехе дела. Частная собственность служит жизненной основой каждого человека – источником его благополучия и гарантом свободы и независимости.

Общественная собственность – «ничейная», а значит, используется менее эффективно. Но она необходима в таких сферах, как военно-промышленный комплекс, наука, образование, медицина.

В разных странах и в разные периоды истории соотношение между частной и общественной собственностью различно и постоянно меняется.

Для создания эффективной рыночной системы, основанной на конкуренции, необходимо законодательное закрепление трех различных объектов собственности: недвижимого имущества (недвижимости); движимого имущества (движимости); интеллектуальной собственности.

Недвижимое имущество – производственные и непроизводственные помещения, дороги, транспортные сооружения, различные объекты инфраструктуры. Важным объектом недвижимости является земля. Частная собственность на землю – основа большинства личных состояний в рыночной экономике. Право собственности является базой для сделок при купле-продаже недвижимости.

СОБСТВЕННОСТЬ

• частная;

• собственность граждан;

• собственность, созданных

ими юридических лиц,

(предприятия, организаций,

учреждений)

• общественная;

• государственная (федеральная) собственность;

• собственность субъектов РФ

(республик, краёв, областей);

• муниципальная (собственность городских

сельских и других муниципальных образований)

ПРОИЗВОДНЫЕ ФОРМЫ СОБСТВЕННОСТИ

личная (дом, дача, личные вещи)

\* разновидностью личной собственности является интеллектуальная собственность

• коллективная (различные АО, типа, кооперативов и т. д.);

• собственность совместных предприятий;

•собственность общественных организаций

Движимость – то имущество, которое можно свободно перемещать: машины, оборудование, инструменты, автомобили, мебель, ценные бумаги.

Право собственности на это имущество может быть подтверждено определенными документами. При смене владельца в них вносят соответствующие изменения. Некоторая движимость (мебель, инструменты) передаются из рук в руки без специального юридического оформления. Для подтверждения права собственности достаточно счета из магазина.

Интеллектуальная собственность выступает в виде изобретений, программных обеспечений, электронной техники, рукописей, достижений в искусстве. Права на эти виды собственности дают патенты, авторские права, товарные знаки и другие регистрационные документы, которые жизненно необходимы для стимулирования творчества и новаторства.

Защита интеллектуальной собственности является непременным условием существования рыночной экономики, т. к. здесь имеет место «пиратство», кража материалов, защищенных патентами. Существует множество примеров, когда права владения и распоряжения собственностью сохраняется за первым лицом, но право пользования передается другому лицу, при этом владелец собственности должен определить, как эта собственность должна использоваться.

В России выделяются следующие формы собственности:

• государственная (в том числе федеральная и субъектов федерации);

• муниципальная;

• общественных организаций;

• частная;

• смешанная и прочая.

Различные формы собственности, функционирующие в общей системе экономических отношений, не могут быть изолированы друг от друга. Преодолевая свою специфику, они неизбежно переплетаются и возникают смешанные формы собственности. Основа этого переплетения – взаимное дополнение и использование тех специфических возможностей, которые заложены в каждой из конкретных форм хозяйствования. Т. к. формы собственности могут меняться, то возникает вопрос: какой из них отдать предпочтение? Опыт многих стран говорит о том, что необходимо отбросить суждение о том, что только одна форма собственности обеспечивает эффективное функционирование экономики. Практика убеждает, что для различных сфер и отраслей экономики хороши определенные формы, лучше других, приспособленные к конкретным условиям производства и обмена. Так, индивидуальная собственность распространена в розничной торговле. Некоторые виды производств, не требующих большой сложности, хорошо работают на основе коллективной собственности в форме товариществ или обществ с ограниченной ответственностью. Частными могут быть крупные и сверхкрупные фирмы – акционерные общества. Иными словами, для каждой формы собственности и ее вариантов существует своя «ниша», где наиболее продуктивной является конкретная ее форма. Плюрализм форм собственности оказался объективно необходим в условиях перехода к рынку в постсоциалистических странах.

3.7. Перестройка отношений собственности

Экономическая реформа в России направлена на фундаментальные изменения всех сторон хозяйственной жизни, но среди них трансформация собственности имеет особое значение. Именно собственность является наиболее глубокой основой общественных отношений. От ее изменения, в конечном счете, зависят все прогрессивные преобразования в области производства, распределения, обмена и потребления.

Опыт многих стран, ставших на путь радикальных реформ, показал, что эти реформы осуществляются успешно только тогда, когда им сопутствуют коренные изменения в системе собственности на средства производства. существуют два основных пути решения этой проблемы:

• радикальный или шоковый (Россия);

• эволюционный или умеренный (Китай).

Особое внимание в процессе экономических преобразований в России уделялось приватизации. Это переход государственной собственности в руки определенных граждан, трудовых коллективов, юридических лиц и возникновение на базе государственных предприятий различных смешанных форм собственности. С приватизацией связано много вопросов. Например, к чему она приведет, оживит ли она деятельность предприятия, увеличится ли эффективность производства? На основе какого принципа следует формировать собственность граждан: 1) делить ли производственные фонды между населением всей страны или 2) только между членами трудового коллектива?

Первый принцип – более демократичный, но его осуществление приведет к тому, что определенная часть населения будет присваивать результаты труда тех, кто был занят на производстве, (коллектив КАМАЗа стал собственником того, что покупалось на валюту всей страны, а коллективы многих старых заводов должны получить то, что физически и морально уже устарело). Приватизация может осуществляться на принципах бесплатности, платности или на их сочетании. Приватизация осуществляется в следующих формах: 1) акционирование крупных государственных предприятий и создание независимых акционерных обществ; 2) продажа государственных предприятий по конкурсу или на аукционе юридическим лицам или гражданам; 3) выкуп имущества госпредприятия членами трудового коллектива; 4) безвозмездная передача трудовым коллективам убыточных предприятий.

Целью приватизации является формирование многообразия форм собственности, предпринимательства, стимулов к развитию производства и экономической ответственности предприятий, повышение роли трудовых коллективов, привлечение иностранного капитала.

Сама приватизация должна проходить в трех основных направлениях:

• продажа предприятий с аукциона;

• по конкурсу;

• путем акционирования.

Заявки на приватизацию от трудовых коллективов принимаются, если они подписаны неменее, чем половиной работающих на предприятии. При этом работники приватизируемых предприятий наделяются рядом льгот. Для населения нашей страны была введена система ваучеров.

Для проведения приватизации создают две государственные структуры:

• Комитеты по управлению государственным (муниципальным) имуществом;

• Фонды имущества.

Комитеты по управлению госимуществом должны подготовить планы приватизации и сами предприятия к приватизации, 2) а фонды имущества осуществляют продажу подготовленных приватизируемых предприятий.

В плане приватизации должны быть определены:

1) объекты приватизации;

2) денежная стоимость приватизируемого предприятия;

3) способ приватизации.

Наиболее сложным является вопрос денежной оценки стоимости приватизируемого предприятия, который предложено проводить по остаточной стоимости основных производственных фондов (первоначальная стоимость за вычетом износа в соответствии с принятыми нормативами амортизации плюс денежные активы предприятия и стоимость запасов сырья, топлива и т. п. в соответствии с их рыночными ценами). Последующий аукцион (конкурс) или свободная продажа акций должны выявить истинную рыночную цену приватизируемого предприятия.

Приватизация лишь часть процесса разгосударствления экономики, направленного на сокращение доли государственного сектора. В ходе процесса разгосударствления изменяются экономическая роль и функции государства. В данном случае, государство лишь создает правила и законы экономической деятельности и разрабатывает механизмы, обеспечивающие соблюдение этих правил и законов. Регулирующая роль государства осуществляется не через директивы, а через изменение экономических условий функционирования агентов экономической жизни. Предприятие теперь полноценный субъект рынка, который самостоятельно определяет все свои функции (сбытовую, производственную, ценовую). А государство перестает быть распределителем имеющихся ресурсов, предоставляя эту функцию рынку. В результате происходит постепенная ликвидация монополии государства во внешней экономической деятельности. Конкурирующие предприятия начинают самостоятельно осваивать внешний рынок.